

MOTIVERENDE MØDER

ØG UDBYTTET AF JERES MØDE

ET VÆRDISKABENDE SAMARBEJDE

Kravet om stadigt større effektivitet og udbytte i møder, forandrer traditioner og form. Motiverende Møder er skræddersyet til at sætte standarden på det danske mødemarked og udviklet i et tæt samarbejde med den landsdækkende hotelkæde, Comwell.

RETURN ON INVESTMENT

Motiverende Møder er forankring gennem aktiv involvering. Målet er at gøre det faglige omdrejningspunkt mærkbart og dermed øge udbyttet af mødet for alle. Uanset hvor stor eller lille en rolle Motiverende Møder spiller i forløbet, er udgangspunktet altid at skabe ROI.

BUDSKABER DER HUSKES

Efter et traditionelt møde kan det være svært at huske de mange budskaber. Motiverende Møder bygger på teorien om *Det Lærende Menneske*; når kroppen inddrages i læringsprocessen og vi oplever med alle sanser, formes de erfaringer, som vores hoved husker. Dette øger evnen til at bruge den nye viden i praksis.

ALTID ET SKRÆDDERSYET FORLØB

Motiverende Møder er altid et skræddersyet forløb med jeres mødeagenda som omdrejningspunkt. Form og aktiviteter varierer og kan eksempelvis være; korte involverende mødeboosts, motiverende samarbejds- og kommunikationsøvelser, energigivende fysisk aktivitet, refleksion og mindfulness, aktive foredrag eller fuldt faciliterede mødeforløb - altid med det bedste fra to verdener.

FOKUS

Det maksimale udbytte af mødet og dermed et større synligt afkast af mødeinvesteringen

TIDSRUM

Fra 1-5 timer

DELTAGERANTAL

Fra 6 deltagere

HVEM

For alle uanset personlighed, alder og interesse

STED

Udendørs og indendørs på alle Comwell hoteller

KONTAKT

CoastZone A/S
T +45 70 77 00 77
info@coastzone.dk
www.coastzone.dk

Oplægsdato: 19.1.2017